

Grupa KERSTEN jest światowym liderem w technologii gięcia stali i aluminium. Oprócz gięcia KERSTEN dostarcza swoim Klientom szeroki wachlarz usług dodatkowych takich jak zwijanie blach, zautomatyzowany proces spawania, zrobotyzowane cięcie 3-D oraz badania nieniszczące. Założona w 1997 roku spółka KERSTEN EUROPE jest częścią Grupy KERSTEN obecnej na rynku od ponad 55 lat, kontynuując najlepsze tradycje i zapewniając naszym Klientom dostęp do najnowocześniejszej technologii w obszarze działania.

W związku z dalszym rozwojem poszukujemy Pracownika na stanowisko: **Inżynier Sprzedaży / KAM**

Osoba zatrudniona na tym stanowisku będzie odpowiedzialna m.in. za:

- Proaktywne pozyskiwanie nowych klientów i partnerów biznesowych na terenie Polski i na rynkach zagranicznych
- Budowanie, rozwijanie współpracy i utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami
- Realizację powierzonych celów sprzedażowych
- Bieżącą, profesjonalną obsługę zapytań ofertowych, sporządzanie ofert, aktywny udział w negocjacjach handlowych
- Aktywny udział w tworzeniu strategii sprzedaży z inicjowaniem działań wspierających sprzedaż
- Monitorowanie działań konkurencji
- Uczestnictwo w spotkaniach zespołu sprzedażowego
- Reprezentowanie firmy na zewnątrz, uczestnictwo w targach, imprezach promocyjnych oraz szkoleniach
- Bieżące raportowanie wyników działań do przełożonego
- Wykonywanie innych oddelegowanych przez przełożonego zadań

Wymagania:

- wykształcenie wyższe techniczne
- otwartość i komunikatywność
- kreatywność w rozwiązywaniu problemów
- bardzo dobra organizacja pracy, samodzielność, odporność na stres
- odpowiedzialność, pracowitość, zaangażowanie
- nastawienie na nieustanną poprawę wyników
- doświadczenie na podobnym stanowisku
- podstawowa znajomość rysunku technicznego, oprogramowania typu AutoCAD
- dobra znajomość pakietu MS Office
- znajomość j. angielskiego

Oferujemy:

- pracę u lidera w branży
- przyjazną atmosferę
- udział w międzynarodowych projektach
- szkolenie wprowadzające
- rynkowy poziom wynagrodzenia odpowiadający kwalifikacjom i zaangażowaniu Pracownika

niezbędne narzędzia pracy